Kelassi' School

Et si réussir devenait possible ?



MANAGEMENT DES UNITÉS MARCHANDES

Date de mise à jour : Version 2 - 16/12/2024

PROGRAMME SESSION 2026

Kelassi' School
Et si réussir devenait possible ?

CERTIFICATION PROFESSIONNELLE
DE NIVEAU 5 (BAC+2)

MANAGEMENT DES UNITÉS MARCHANDES

Enregistrée au RNCP sous le code 32291

Présentation générale — 1

Conditions d'admission — 2

Agenda 2026 — 3

Modules et programme — 4

Pédagogie et évaluation — 5

Informations diverses — 6

Kelassi' School
Et si réussir devenait possible ?



CERTIFICATION PROFESSIONNELLE
DE NIVEAU 5 (BAC+2)

MANAGEMENT DES UNITÉS MARCHANDES

Enregistrée au RNCP sous le code 32291

PRÉSENTATION GÉNÉRALE

Le centre de formation des Apprentis ***KELASSI' SCHOOL*** vous forme afin de prendre la responsabilité d'une unité commerciale de petite taille ou d'une partie de structure plus importante telle que – boutique, supermarché, agence commerciale, site Internet marchand…

OBJECTIFS DE LA FORMATION

Vos missions

- Développer la dynamique commerciale de l'unité marchande dans un environnement omnicanal
- Optimiser la performance économique et la rentabilité financière de l'unité marchande
- Manager l'équipe de l'unité marchande

Kelassi' School
Et si réussir devenait possible ?



MANAGEMENT DES
UNITÉS MARCHANDES

CONDITIONS D'ADMISSION

Session 2026

PRÉREQUIS

- Les candidats doivent être âgés de 18 ans au moins à la date d'entrée en formation
- Connaissance de l'outil informatique et d'internet

PUBLIC CIBLE

- Demandeurs d'emplois
- Salariés
- Personnes en situation de handicap
- Personnes en reconversion professionnelle

MODALITÉS D'ADMISSION ET DÉLAI D'ACCÈS

Un dossier d'inscription vous sera adressé après un premier entretien téléphonique.
Étude du dossier : réponse sous 7 jours.
Tests écrits et entretien de motivation.

Kelassi' School
Et si réussir devenait possible ?

AGENDA
Session 2026

Rentrée

Septembre 2026

Horaires

De 9H00 à 12H00
Puis de 13H00 à 17H00

Durée

9 mois, 1330 heures

Kelassi' School
Et si réussir devenait possible ?



MANAGEMENT DES
UNITÉS MARCHANDES

MODULES ET PROGRAMME

Session 2026

N° ET INTITULÉ DU MODULE	LISTE DE COMPÉTENCES
MODULE 1 **Développer la dynamique commerciale de l'unité marchande dans un environnement omnicanal**	• Gérer l'approvisionnement de l'unité marchande • Piloter l'offre produits de l'unité marchande • Réaliser le marchandisage de l'unité marchande • Développer les ventes de services et de produits de l'unité marchande en prenant en compte le parcours d'achat omnicanal
MODULE 2 **Optimiser la performance économique et la rentabilité financière de l'unité marchande**	• Établir les prévisions économiques et financières de l'unité marchande • Analyser les résultats économiques, financiers et bâtir les plans d'actions pour atteindre les objectifs de l'unité marchande
MODULE 3 **Manager l'équipe de l'unité marchande**	• Recruter et intégrer un collaborateur de l'unité marchande • Planifier et coordonner l'activité de l'équipe de l'unité marchande • Accompagner la performance individuelle • Animer l'équipe de l'unité marchande • Conduire et animer un projet de l'unité marchande **Compétences transversales de l'emploi :** • Mettre en œuvre les mesures de prévention, respecter et faire respecter les règles de sûreté, santé et sécurité au travail. • Transmettre les consignes oralement et par écrit • Utiliser les outils numériques et les applicatifs de gestion de l'unité marchande • Réaliser une veille sur les produits et services en lien avec l'activité de l'unité marchande

Kelassi' School
Et si réussir devenait possible ?



MANAGEMENT DES
UNITÉS MARCHANDES

PÉDAGOGIE ET ÉVALUATION

Session 2026

MÉTHODES ET MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

- Réglement intérieur
- Livrets d'accueil et de suivi
- Salles de cours et salle équipée d'ordinateurs
- Plateforme numérique
- Tableau numérique
- MOOC : support de cours et gestion des rattrapages

Méthodes

- Ateliers et techniques de recherche d'emploi
- Coaching individuel
- Mise en relation avec les partenaires de l'école
- Forum de recrutement et partage des opportunités de carrière
- Méthodes pédagogiques : démonstratives , applicatives , affirmatives , interrogative

Modalités

- Travail de groupe avec ou sans outil informatique
- Utilisation de l'outil numérique (TBI,vidéo, labo-langues)
- Retours d'expérience entreprises, professionnalisations
- Utilisation de plateformes e-learning

ÉVALUATION DES ACQUIS DES APPRENANTS

- Positionnement en début de formation
- Examen blanc
- Bilans à chaud et à froid



MANAGEMENT DES
UNITÉS MARCHANDES

INFORMATIONS DIVERSES

Session 2026

TARIFS ET FINANCEMENT DE LA FORMATION

Initial : 3.800€ net de taxe

Formation en alternance 100% prise en charge
Avec KELASSI' SCHOOL, vous avez la possibilité de faire financer votre formation.
Pour plus d'informations rendez-vous sur : https://kelassi-school.com/admissions/#financement

ACCESSIBILITÉ HANDICAP

- Les candidats en situation de handicap peuvent demander, lors du dépôt de leur dossier, un aménagement des conditions de déroulement de l'entretien d'admission.

- Cette formation est accessible à la plupart des personnes en situation de handicap. Toutefois, notre référent en la matière **MME. Mardollia ETOU**, se tient à votre écoute pour évaluer la faisabilité de votre projet de formation et anticiper les éventuels aménagements nécessaires et possibles.

E-mail : contact@kelassi-school.com **Tel :** 09 81 15 75 59



Kelassi' School

Et si réussir devenait possible ?

LIEU DE FORMATION

12-14 rue des Chauffours
95000 Cergy
Entrée porte 1
Ascenceur E
3ème étage

DEMANDE DE RENSEIGNEMENTS

Référent pédagogique :
Mardollia ETOU

+33 9 81 15 75 59
+33 6 29 28 94 33

contact@kelassi-school.com