



Kelassi' School

Et si réussir devenait possible ? —



**MANAGEMENT DES
UNITÉS MARCHANDES**

**PROGRAMME
SESSION
2023**

CERTIFICATION PROFESSIONNELLE
DE NIVEAU 5 (BAC+2)

MANAGEMENT DES UNITÉS MARCHANDES

Enregistrée au RNCP sous le code 32291

Présentation générale	1
Conditions d'admission	2
Agenda 2023	3
Modules et programme	4
Pédagogie et évaluation	4
Informations diverses	5



CERTIFICATION PROFESSIONNELLE
DE NIVEAU 5 (BAC+2)

MANAGEMENT DES UNITÉS MARCHANDES

Enregistrée au RNCP sous le code 32291

PRÉSENTATION GÉNÉRALE

Le centre de formation des Apprentis **KELASSI' SCHOOL** vous forme afin de prendre la responsabilité d'une unité commerciale de petite taille ou d'une partie de structure plus importante telle que – boutique, supermarché, agence commerciale, site Internet marchand...

OBJECTIFS DE LA FORMATION

Vos missions

- Développer la dynamique commerciale de l'unité marchande dans un environnement omnicanal
- Optimiser la performance économique et la rentabilité financière de l'unité marchande
- Manager l'équipe de l'unité marchande



MANAGEMENT DES
UNITÉS MARCHANDES

CONDITIONS D'ADMISSION

Session 2023

PRÉREQUIS

- Les candidats doivent être âgés de 18 ans au moins à la date d'entrée en formation
- Connaissance de l'outil informatique et d'internet

PUBLIC CIBLE

- Demandeurs d'emplois
- Salariés
- Personnes en situation de handicap
- Personnes en reconversion professionnelle

MODALITÉS D'ACCÈS

Un dossier d'inscription vous sera adressé après un premier entretien téléphonique.

- Étude du dossier, tests écrits et entretien de motivation

Rentrée

01/09/2023

Horaires

De 9H00 à 12H00
Puis de 13H00 à 17H00

Durée

9 mois, 1330 heures



MANAGEMENT DES
UNITÉS MARCHANDES

MODULES ET PROGRAMME

Session 2023

N° ET INTITULÉ DU MODULE

LISTE DE COMPÉTENCES

MODULE 1

Développer la dynamique commerciale de l'unité marchande dans un environnement omnicanal

- Gérer l'approvisionnement de l'unité marchande
- Piloter l'offre produits de l'unité marchande
- Réaliser le merchandising de l'unité marchande
- Développer les ventes de services et de produits de l'unité marchande en prenant en compte le parcours d'achat omnicanal

MODULE 2

Optimiser la performance économique et la rentabilité financière de l'unité marchande

- Établir les prévisions économiques et financières de l'unité marchande
- Analyser les résultats économiques, financiers et bâtir les plans d'actions pour atteindre les objectifs de l'unité marchande

MODULE 3

Manager l'équipe de l'unité marchande

- Recruter et intégrer un collaborateur de l'unité marchande
- Planifier et coordonner l'activité de l'équipe de l'unité marchande
- Accompagner la performance individuelle
- Animer l'équipe de l'unité marchande
- Conduire et animer un projet de l'unité marchande

Compétences transversales de l'emploi :

- Mettre en œuvre les mesures de prévention, respecter et faire respecter les règles de sûreté, santé et sécurité au travail.
- Transmettre les consignes oralement et par écrit
- Utiliser les outils numériques et les applicatifs de gestion de l'unité marchande
- Réaliser une veille sur les produits et services en lien avec l'activité de l'unité marchande



MANAGEMENT DES
UNITÉS MARCHANDES

PÉDAGOGIE ET ÉVALUATION

Session 2023

MÉTHODES ET MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

- Règlement intérieur
- Livrets d'accueil et de suivi
- Salles de cours et salle équipée d'ordinateurs
- Plateforme numérique
- Tableau numérique
- MOOC : support de cours et gestion des rattrapages

Méthodes

- Ateliers et techniques de recherche d'emploi
- Coaching individuel
- Mise en relation avec les partenaires de l'école
- Forum de recrutement et partage des opportunités de carrière
- Méthodes pédagogiques : démonstratives , applicatives , affirmatives , interrogative

Modalités

- Travail de groupe avec ou sans outil informatique
- Utilisation de l'outil numérique (TBI, vidéo, labo-langues)
- Retours d'expérience entreprises, professionnalisations
- Utilisation de plateformes e-learning

ÉVALUATION DES ACQUIS DES APPRENANTS

- Positionnement en début de formation
- Examen blanc
- Bilans à chaud et à froid



MANAGEMENT DES
UNITÉS MARCHANDES

INFORMATIONS DIVERSES

Session 2023

TARIFS ET FINANCEMENT DE LA FORMATION

Initial : 3.800€ net de taxe

Formation en alternance 100% prise en charge

Avec KELASSI' SCHOOL, vous avez la possibilité de faire financer votre formation.

Pour plus d'informations rendez-vous sur : <https://kelassi-school.com/admissions/#financement>

ACCESSIBILITÉ HANDICAP

- Les candidats en situation de handicap peuvent demander, lors du dépôt de leur dossier, un aménagement des conditions de déroulement de l'entretien d'admission.
- Cette formation est accessible à la plupart des personnes en situation de handicap. Toutefois, notre référent en la matière **MME. Mardollia ETOU**, se tient à votre écoute pour évaluer la faisabilité de votre projet de formation et anticiper les éventuels aménagements nécessaires et possibles.

E-mail : contact@kelassi-school.com **Tel :** 09 81 15 75 59



LIEU DE FORMATION

**12-14 rue des Chauffours
95000 Cergy
Entrée porte 1
Ascenseur E
3ème étage**

DEMANDE DE RENSEIGNEMENTS

**Référent pédagogique :
Mardollia ETOU
+33 9 81 15 75 59**

contact@kelassi-school.com